

**«РОЛЬ ФАРМАЦЕВТА/ПРОВИЗОРА В ФОРМИРОВАНИИ**

**ОТВЕТСТВЕННОГО САМОЛЕЧЕНИЯ ПАЦИЕНТОВ»**

10 - 11 марта 2015 года состоится обучающий курс для фармацевтов/провизоров по у*никальной авторской программе Натальи Петровны Толоконской (д. м. н., профессор, действительный член РАЕН, Заслуженный врач РФ).*

**Главная идея: В Аптеку за Здоровьем!** Компетентность фармацевта/провизора - сила притяжения потока клиентов, которые сделали выбор в пользу Здоровья - для себя, детей, близких!

**Инновационная технология развития персонала. Производительность и эффективность Вашего дела держится на энергии Ваших сотрудников.**

**Реальная ситуация: Медицина для Человека как ремонтная мастерская!**

 Дефицит кадров в первичном звене, отсутствие у врача навыков работы на результат.

 Подчинение врача шаблону и его неспособность принимать сильные решения на перспективу.

 Отсутствие у Человека постоянного врача и доверия к медицине, низкая мотивация к здоровью.

 Невежество врача и пациента в вопросах здоровья и реальных возможностях исцеления.

 Низкий уровень здоровья населения и нарастающая агрессивность лекарственной терапии.

 Отсутствие условий и доказательств внедрения в практику уникальных технологий здоровья.

 Вынужденное принятие фармацевтом/провизором роли домашнего доктора и главного советника Человека в вопросах здоровья и болезней!

**Профессиональная деятельность фармацевта/провизора. Проблемы!**

 Низкая мотивация и приверженность к профессиональной деятельности, текучесть кадров.

 Барьеры к профессиональной компетентности в отсутствии личных целей и осознания миссии.

 Эмоциональные перегрузки в общении с клиентами - препятствия к принятию верных решений.

 Низкий личный уровень просвещенности фармацевта/провизора в вопросах здоровья.

 Трудности реализации фармацевтической продукции с позиции максимальной пользы клиента.

**Новое образование фармацевтов/провизоров - в обеспечении эффективности и прибыльности аптечного дела – духовной и материальной!**

 Утверждение в личных мотивах, открытие источников самостоятельности и ответственности.

 Ориентирование на пользу и выгоду клиента в развитии профессиональной компетентности.

 Системные знания фармацевтической продукции и навыки свободного выбора.

 Доверительные долгосрочные отношения с клиентами - свидетельство мастерства.

 Овладение интегральными критериями личной и командной эффективности.

**Личностное и профессиональное развитие фармацевта/провизора посредством новых форм обучения – фундамент аптечного дела в истинной помощи Человеку.**

 **Ступень к мастерству персонала и престижу Вашего учреждения**

 **Движение к радости и удовлетворению в служении Здоровью**

**Настоящая программа:**

 Предназначена для фармацевтов/провизоров, тех, кто имеет цель быть свободным, самостоятельным и плодотворным в профессиональной деятельности и жизни в целом.

 Направлена на развитие общих профессиональных компетенций фармацевта /провизора - основы принятия ответственных решений и организации профессиональной деятельности с учетом моральных и правовых норм.

**Уникальность программы:**

 Соответствие приоритетному направлению профилактической медицины.

 Инновационная технология обучения (коучинга) в творческом развитии личности.

 Авторская система врачевания и педагогическая компетентность проф. Н.П. Толоконской: новые рычаги влияния на исцеление Человека.

**В программе:**

 Зона ответственности аптек в общем деле здоровья. Миссия и цели фармацевта/провизора.

 Уникальные технологии здоровья. Возможности исцеляющей терапии и профилактики: соединение безопасности и высокой эффективности. Новые критерии и свобода выбора.

 Теория и практика гомотоксикологии – прогрессивное направление медицины: системное познание болезней Человека и реальная помощь в формировании Здоровья.

 Профессиональная компетенция фармацевта/провизора в добросовестном консультировании клиентов и в обеспечении их ответственного самолечения.

 ***Личная просвещенность фармацевта/провизора в вопросах здоровья.***

 ***Отношение к болезням: возможности и навыки различать сложность ситуации клиента, степень риска для жизни и здоровья, видеть направление помощи.***

 ***Безрецептурная фармацевтическая продукция – кладезь современной науки. Профессиональное ориентирование, просвещение и мотивация клиентов – наилучшие способы эффективного продвижения.***

 Знание универсальных способов оперативной поддержки клиента в наиболее актуальных ситуациях: детоксикация, эффективная регуляция организма при острых воспалительных заболеваниях, помощь в купировании болевого синдрома и др.

 Основа формирования долгосрочных и доверительных отношений с клиентом. Содействие выбору: в аптеку за лекарством или за здоровьем?

 Эффективные технологии реализации фармацевтической продукции с большой пользой для Человека. Соединение высоких продаж и удовлетворенности профессионалов.

**Ожидаемые результаты - мы открываем Вам новые возможности!**

 **Возможность думать и жить по-новому, быть хозяином положения дел.**

 **Видение нового качества эффективности, действенных инструментов самореализации.**

 **Открытие ресурсов личной безопасности в профессии.**

 **Осознание здоровья как ценности личной и корпоративной культуры.**

**Наше обучение как глоток свежего воздуха! Мы помогаем Вашему осознанию проблем и реальности личных и командных перспектив!**

**Обучение будет проходить** 10 марта 2015 - 11 марта 2015 с 09:00 до 18:00 по адресу: г. Красноярск, улица 9 Января, 23 Учебный центр «Губернских аптек»

Все прошедшие обучение получают сертификат о повышении квалификации. Количество мест ограничено!

***Регистрация по телефонам: 8-962-840-44-54; 8-962-840-44-56, на сайте***[*http://healthlogistics.ru/*](http://healthlogistics.ru/)

Стоимость участия 10 000 рублей.